

WEDDING PLANNER PARA HOSTELERÍA

Modalidad: Presencial

Duración: **4 horas**

Este curso está dirigido a todos los empresarios con un negocio en la hostelería que quieren mejorar su servicio de BODAS y, por tanto, aumentar sus ventas y beneficios.

Para cualquier negocio hostelero, una boda suele ser el evento que más beneficio deja.

Por eso, en los últimos 10 años se ha visto un aumento de restaurantes y fincas privadas que suponen una dura competencia.

Ante tal competencia, o destacamos de alguna manera o nos quedamos fuera del juego.

Y destacar significa aportar más valor al cliente.

Hay muchas maneras de aportar valor, por ejemplo, bajando los precios, pero aquí nos centraremos en una:

Aportar más valor a tu cliente, aumentando tu VALOR.

OBJETIVOS A CONSEGUIR.

Más valor añadido para tus clientes.

Aumentar tus ingresos por boda.

Ser mejor profesional y, por tanto, mejor considerado en el sector

INDICE

- APROVECHAR AL PERSONAL Y LOS MEDIOS DISPONIBLES DE TU EMPRESA.
- COMUNICAR COMO UN W.P. PARA INSPIRAR MÁS CONFIANZA A TU CLIENTE.
- DESCUBRIR A TU CLIENTE IDEAL.
- CÓMO DEJAR DE SER DEL MONTÓN Y CONVERTIRTE EN SÚPER VENDEDOR DE BODAS MEJORANDO TU MARCA PERSONAL.
- EL PROTOCOLO DE BODAS.
- TENDENCIAS DE BODA.